

Jeudi 28 novembre 2019 Marriott Rive Gauche à Paris

Sous le Haut-patronage du Secrétaire d'Etat auprès du Ministre de l'Europe et des Affaires étrangères



Dossier de partenariat









+ de 30 intervenants prestigieux

Ces Rencontres sont le plus grand rendez-vous d'affaires francophones multi-secteurs d'activités organisé en France. Conférences, tables rondes, ateliers ainsi que des rencontres B2B y seront proposés pour vous aider à booster vos affaires à l'international et particulièrement vers la francophonie.

Le thème de l'édition 2019 sera la « **l'intelligence et le management interculturel** au service de l'entreprise à l'international ».

Des délégations de pays et de zones francophones, portes d'entrée vers l'international, ainsi que près de 1000 dirigeants d'entreprises y sont attendus. Des intervenants prestigieux et des personnalités de France et de la francophonie viendront partager leurs connaissances des affaires à l'international et dynamiser vos ambitions à l'international.

un événement











Programme provisoire

Jeudi 28 novembre 2019

08:00 Accueil des participants

Accueil des participants - Café de bienvenue

09:00 Ouverture des Rencontres d'Affaires Francophones 2019

Ouverture des Rencontres d'Affaires Francophones par

- David Kassar, président de Mission Internationale
- Louise Mushikiwabo*, secrétaire générale de la Francophone





suivi des allocutions de

- François Asselin, président de la CPME
- Vincent Reina, président de la Chambre de Commerce Franco Arabe.





09:20 L'intelligence et le management interculturel en Conférence francophonie

L'intelligence et le management interculturel sont un aspect fondamental pour la réussite des affaires à l'international, même au sein de la francophonie en parlant la même langue. La culture, les valeurs, les comportements, les croyances, etc... doivent être pris en compte dans les démarches d'internationalisation ou d'export.



Laurent Goulvestre exposera l'importance des us et coutumes locales.

09:50 Témoignages sur l'importance des us et coutumes locales

Témoignage d'entrepreneurs sur la nécessité d'adapter son comportement aux habitudes du pays d'implantation.

- Guilherme Spadinger, directeur général de Euler Hermes SFAC Direct
- Philippe Lesage, Senior Consultant in New Business and Strategy chez Airbus Defence and Space





page 2 - Edition du 7 juin 2019 17:19 - Mise à jour sur :



11:00 Pause

11:20 Présentation de l'offre de service Mission **Internationale**

par David Kassar avec témoignage d'un client



11:40 Village Francophone au CES de Las Vegas

Comment créer du lien d'affaire entre acteurs du digital dans la sphère francophone lors du CES de Las Vegas en janvier 2020. Présentation du village francophone au CES de Las Vegas par le coordinateur du village, Marc-Lionel Gatto, président & fondateur de MLG Events. Présentation des modalités d'accueil de la délégation Mission Internationale au village francophone 2020.

Témoignages de dirigeants participants :

- Emmanuel Jean, directeur délégué à l'innovation et la transformation digitale d'Enedis
- Jérôme Stefanello, directeur des services mobilité de Flowbird
- Fabien Esnoult, président et fondateur de SprintProject











12:00 Cocktail déjeunatoire / Networking / B2B



14:00 Ateliers Session 1, networking, B2B

- Espace **B2B** pour rdv d'affaires
- Ateliers thématiques de 45 :

Le portage salarial à l'international



Les technologies innovantes au service de l'internationalisation par IBM

page 3 - Edition du 7 juin 2019 17:19 - Mise à jour sur :



La connectivité des régions francophones

enjeux et opportunités de faire des affaires dans l'espace francophone



Les financements à l'international pour les PME/PMI

bpifrance

Focus Algérie



Focus Belgique par CCI France Belgique



Focus Roumanie





15:00 Ateliers Session 2, networking, B2B

- Espace B2B pour rdv d'affaires
- Ateliers thématiques de 45':

Financement et partenariat à l'international avec le Système des Nations Unies

par l'Organisation des Nations Unies pour le Développement Industriel



Les opportunités de développement des technologies propres dans la Francophonie

par l'Ademe International



Les garanties de paiements à l'international



page 4 - Edition du 7 juin 2019 17:19 - Mise à jour sur :



Les financements en Afrique

par la Banque Africaine du Développement



Les solutions d'accompagnement à l'international

par Mission Internationale



Focus Emirats Arabes Unis

par la Chambre de Commerce Franco Arabe



Focus Liban

par la Chambre de Commerce Franco Arabe



Focus Maroc

par Faïza Hachkar de la Chambre Française de Commerce et d'Industrie du Maroc





16:00 Ateliers Session 3, networking, B2B

- Espace B2B pour rdv d'affaires
- Ateliers thématiques de 45':

Economie circulaire : Enjeux et perspectives de la normalisation internationale

par Fabrice Rigaux de la CPCCAF



Montage de dossiers d'aide et de financement

par Gérard Tarel de Mission Internationale



Réussir son business sur le marché africain



PME et grands groupes : Un écosystème collaboratif gagnant à l'international

par Ludovine Soulhiard et François Perret de Pacte PME



page 5 - Edition du 7 juin 2019 17:19 - Mise à jour sur :

www.rencontres-affaires-francophones.com



Focus Québec



Focus Suisse

par la CCI France Suisse



Focus Maroc

par la Chambre de Commerce Franco Arabe



Focus Vietnam





17:00 Clôture des Rencontres d'Affaires Francophones 2019



*sous réserve de disponibilité/validation



Un lieu moderne et polyvalent

Paris Marriott Rive Gauche Hotel & Conference Center

Situé sur la célèbre Rive Gauche parisienne et proche des boutiques et restaurants, le Marriott Rive Gauche est l'un des plus grands hôtels avec centre de conférence intégré en Europe.





Entièrement rénové en 2014, le Marriott Rive Gauche peut accueillir tout type d'évènements avec ses 55 salles entièrement modulables sur près de 4800 m².









page 7 - Edition du 7 juin 2019 17:19 - Mise à jour sur :



Communication

Conférence de Presse

Une conférence de presse sera organisée fin octobre 2019.

Diffusion mailing et réseau sociaux

Une communication régulière sera effectuée sur les réseaux sociaux, sur notre base d'adresses email constituée de dirigeants de PME, PMI et ETI françaises.



Communication Partenaires





















CPCAF



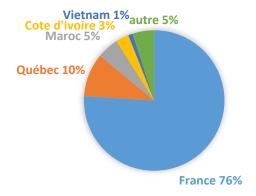


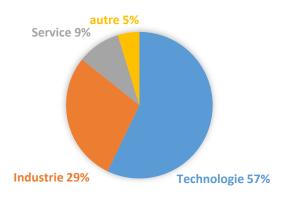
Quelques chiffres édition 2018

1000 inscrits représentant 24 pays, + de 500 participants

Provenance visiteurs

Domaine d'activité visiteurs





page 8 - Edition du 7 juin 2019 17:19 - Mise à jour sur :



Inscription

	Visiteur
Accès Conférences et Tables rondes	✓
Accès aux ateliers réservation préalable	✓
Accès « Espace Café / Détente »	✓
Vestiaire gratuit et surveillé	✓
Cocktail déjeunatoire	✓
Accès Espace B2B	✓
Tarif	290 € HT

Inscription et paiement sécurisé via la plateforme eventmaker.io











Partenaires

Si vous souhaitez devenir partenaire des Rencontres d'Affaires Francophones, merci d'en faire la demande via le formulaire. 5 niveaux de partenariat vous sont proposés. En voici la teneur.

	Bronze	Argent	Or	Platine	Elite
Visibilité site Internet	✓	✓	✓	✓	✓
Visibilité mailing auprès de dirigeants en France et en francophonie	✓	✓	✓	✓	√
Visibilité programme papier		✓	✓	✓	✓
Visibilité badge			\checkmark	\checkmark	\checkmark
Visibilité fond de scène				✓	✓
Visibilité pupitre orateur					\checkmark
Accès Espace B2B	✓	✓	✓	✓	✓
Pass d'entrée gratuits	2 pass	4 pass	10 pass	25 pass	100 pass
Animation atelier thématique / pays				✓	√
Tarif	5 500 € HT	15 500 € HT	25 500 € HT	45 500 € HT	nous consulter



Le mot de l'organisateur

L'initiative de ces Rencontres d'Affaires Francophones s'inscrit dans une volonté de **nourrir la dynamique des relations francophones** à **travers le monde** et de valoriser le savoir-faire français dans les secteurs stratégiques tels que l'aéronautique, la mobilité durable, les NTIC, l'agriculture, les énergies renouvelables, les Smart Cities.



Depuis plus de deux décennies, ma vie professionnelle rime avec international, entrepreneuriat et accompagnement. J'aime relier les hommes entre eux, confronter les cultures, fédérer des visions innovantes, faire naître des synergies. Mon rôle aujourd'hui est celui d'un ensemblier de talents et de valeurs.

Mon histoire avec la francophonie démarre au Québec où j'ai vécu 8 ans. J'y ai créé le premier réseau social pour jeunes (plus de 250'000 étudiants) avec des offres de plus d'une centaine de partenaires. Avec la création en France de Mission Internationale, j'ai ensuite **accompagné en francophonie plus de cent entreprises** - PME/PMI, ETI, grands groupes et institutionnels - au Canada, notamment dans la province de Québec, Maroc, Tunisie, Côte d'Ivoire, Sénégal, Congo, Djibouti, Belgique, Liban, Ethiopie, Suisse.

Ces rencontres sont pour moi l'occasion de partager les visions francophones des différents continents sur les enjeux économiques de demain. Il me semble essentiel aujourd'hui d'ancrer la francophonie dans le réseau commercial des entrepreneurs français.

C'est avec joie que je vous retrouverai lors de ces prochaines **Rencontres d'Affaires Francophones 2019 à Paris** pour des échanges passionnants et constructifs.

David Kassar, président fondateur de Mission Internationale, EMBA/HEC-CPA, auditeur IHEDN