

EKWATO

LA SOLUTION POUR MAÎTRISER LE RISQUE DANS LA SUPPLY CHAIN DE VOS PRODUITS BOIS.

A l'heure où le conseil de l'UE approuve de nouvelles règles afin de réduire la déforestation et la dégradation des forêts à l'échelle mondiale, Ekwato devient un partenaire indispensable pour identifier en temps réel ses risques et les réduire.



© Adobe/Ekwato

Le contexte :

Le Plan climat prévoit que la future stratégie nationale traite de deux types de produits importés : les produits forestiers et les produits agricoles. Si l'exploitation illégale du bois demeure l'une des causes de la dégradation des forêts, il existe un cadre réglementaire européen pour les produits forestiers, notamment le règlement « bois » de l'UE (RBUE), ainsi que le plan d'action FLEGT (sur l'application des réglementations forestières, gouvernance et échanges commerciaux) qui élabore des accords de partenariat volontaire bilatéraux avec les pays tiers producteurs. Dans ce contexte, la SNDI tiendra compte des évolutions en cours du processus de révision du plan FLEGT et de la mise en œuvre du RBUE pour lesquels la France demandera des améliorations substantielles.

Il existe une politique européenne depuis le 17/11/2021 au travers d'un projet de loi UE pour traiter les importations agricoles à risques pour les forêts : 5 produits sont concernés : soja, huile de palme, café, cacao, bœuf et le bois. Cette position a été confirmée récemment par l'UE le 18/06/2022.

En retenant une approche fondée sur l'analyse du risque de déforestation par pays et par importation, la SNDI (spécifique à la France) porte depuis le 01/01/2022 sur les importations agricoles qui contribuent le plus à la déforestation et mentionnées dans les déclarations d'Amsterdam (soja, huile de palme, bœuf et ses coproduits, cacao, hévéa) ainsi que sur le bois et ses produits dérivés. La SNDI porte uniquement sur les achats publics, alors que

le projet de loi UE sur la déforestation importée concerne toutes les entreprises (secteurs privés et publics).

Quel est donc le rôle d'Ekwato dans ce contexte ?

Ekwato est une jeune pousse dont le siège social se trouve à Montpellier. Son fondateur : Vincent Pelé ingénieur spécialisé dans les industries du bois est un expert qui s'investit auprès des entreprises de la filière bois depuis plus de 20 ans. Ses compétences résultent d'une connaissance et d'une maîtrise du secteur bois et des systèmes de certification en gestion forestière et plus spécifiquement de la traçabilité, de la légalité et de l'approvisionnement des produits bois, acquises à la fois sur le terrain, en entreprise, et au cours de ses missions en France et à l'étranger (consultant et auditeur).

Les constats que Vincent Pelé a identifiés dans la filière bois sont : L'augmentation des exigences internes, normatives et/ou réglementaires, et faible digitalisation dans les entreprises. Ces constats l'ont conduit à créer des solutions pour aider les entreprises dans leur engagement vers la gestion durable des forêts et dont la lutte contre la déforestation.

Vincent Pelé a créé un logiciel composé de plusieurs modules pour les professionnels du bois et les distributeurs de produits bois.

Ce logiciel est en mode SAAS (Software As A Service) dont le principe est de s'abonner à un service au travers d'une plateforme. La plateforme EKWATO. La mission de l'entreprise EKWATO : Mettre l'innovation au service des professionnels de la filière bois pour :

- aider à maîtriser les risques sociaux, environnementaux et économiques de la chaîne d'approvisionnement des produits bois,
- contribuer à protéger les forêts.

Avec les différentes solutions proposées par Vincent Pelé comme Ekwato Collect, Ekwato Share, Ekwato Risk et Ekwato 360 vous bénéficiez de toute la puissance de l'automatisation des tâches administratives tout au long de votre processus de sourcing et du maintien de la conformité de vos fournisseurs ainsi que de vos produits bois. Lancé pendant le Carrefour International du Bois à Nantes début juin, le dernier module Ekwato Tag permet

aux entreprises de proposer à leurs clients consommateurs une étiquette digitale associée à leurs produits bois : après avoir scanné l'étiquette code-barres, l'application téléphone permet d'avoir les informations sur le produit bois acheté, notamment son origine.

Concrètement qu'est ce que les solutions Ekwato vont-elle changer dans votre quotidien ?

Vous perdez du temps dans l'application et la mise à jour de votre analyse de risque. En plus de la perte de temps en interne, à combien s'évaluent les **conséquences financières** dans le cas d'un blocage de votre marchandise ?

Vous vous occupez « manuellement » de votre gestion des risques avec des outils bureautiques classiques qui ne sont pas adaptés à cet usage. Êtes-vous à **jour et à temps** sur la collecte des documents auprès de vos fournisseurs ? Avez-vous estimé les **ressources mobilisées** par votre méthode actuelle ?

Il est difficile pour vous de maintenir à jour votre système de diligence raisonnée. Connaissez-vous les produits avec un niveau de risque élevé aujourd'hui dans votre stock ? Votre système est-il simple d'accès pour vos collaborateurs et les acteurs concernés ?

Une analyse de risque non actualisée peut avoir des incidences sur la réglementation (infractions). Comment

gérez-vous la collecte tardive des documents périmés ou **l'absence de résolution** pour des produits ayant un risque élevé ?

Ekwato est là pour vous simplifier la tâche et vous changer la vie. On pourrait presque vous dire « pourquoi continuer à faire compliqué quand il existe des logiciels pour faire simple et **gagner du temps** ».

« **Les français adorent l'innovation mais détestent le changement surtout lorsqu'il s'agit de sujets "sensibles" ou lorsque c'est imposé par une réglementation/législation** ».

Les entreprises préfèrent continuer dans leurs habitudes tant qu'elles ne sont pas contraintes ou contrôlées, même si ces habitudes sont économiquement lourdes en termes de ressources et de temps par exemple. Seules les entreprises proactives et mettant en œuvre des actions en corrélation réelle avec leur engagement seront en avance, et avec des outils adaptés pour diminuer leurs coûts et être plus résilient, ce que propose EKWATO » précise Vincent Pelé.

Ekwato est incubé à Pôle REALIS (incubateur de l'ESS de la Région Occitanie), membre de l'ATIBT, de Fair&Precious, de LaWood Tech et de "La French Tech Méditerranée".

Pour plus d'information rendez-vous sur : www.ekwato.com



MAÎTRISER ET PILOTER VOTRE POLITIQUE D'ACHATS PRODUITS BOIS



- ➔ **ANALYSE DE RISQUE, COLLECTE ET PARTAGE DOCUMENTAIRE :**
Simplifiez votre activité et gagnez du temps avec notre logiciel SaaS.
- ➔ **ÉTIQUETTE DIGITALE :**
Communiquer les informations produits vers vos clients.












+33 (0)6 50 35 06 35 contact@ekwato.com

www.ekwato.com





